

講演ご紹介資料



講師名:原マサヒコ

プラス・ドライブ株式会社 代表取締役
元・トヨタNO.1メカニック

▼公式サイト
www.haramasahiko.com



【プロフィール】

トヨタのメカニックとして5000台以上の自動車整備に携わる。
メカニックとして「技能オリンピック」で最年少優勝を果たし、カイゼンのアイデアを競う「アイデアツールコンテスト」で2年連続全国大会に出場するなど活躍。
現在はWEBマーケティング会社を経営しながら、5兆円規模の一部上場企業から中小企業まで幅広くマーケティング支援を実施している。

【想定講演内容】

『個人と組織の成長が加速する「トヨタのPDCA」』（仮）

PDCAサイクルはビジネスを推進するうえでの基本的な考えかたです。
しかし、多くの企業ではその基本サイクルを回すことができていないのが現実。
そこで、PDCAを当たり前のように回して成長を続ける「トヨタの現場」のPDCAを分解して解説します。

どのような考えでPDCAと向き合って成長に繋げているのか、なぜサイクルが回り続けるのか、現場での具体的な事例をもとにしながら解説していきます。

【費用】 90分の講演 / 240,000円(税別) / 応相談 / 交通費別途

【講演実績】(敬称略)

SMBCコンサルティング/SMBC日興証券/日本経済新聞社/世田谷区/ドコモ
NEC/ツムラ/ジョンソン&ジョンソン/NTT東日本/高島屋/JA/中野区/DIC
小松精練/足利銀行/三菱電機/クレハ/テンプスタッフ/茅野市/旭化成/他多数

【著書】

「人生で大切なことはすべてプラスドライバーが教えてくれた」(経済界)
「新人OLひなたと学ぶ どんな会社でも評価されるトヨタのPDCA」(あさ出版)
「どんな仕事でも必ず成果が出せるトヨタの自分で考える力」(ダイヤモンド社)
「まんがで身につくPDCA」(あさ出版) / 「トヨタ流 最強カイゼン」(宝島社)
「Action! トヨタの現場のやりきる力」(プレジデント社) / 「動線思考」(祥伝社) / 他