**職 務 経 歴 書**

201X年○月○日現在

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　彩職 兼美

**職務経歴**

**株式会社SAISYOKU（201X年○月～201X年○月 ○年○ヶ月）**

【事業内容】化粧品の製造・販売

【雇用形態】正社員

【ブランド名】SAISYOKU（スキンケア・メイクアップ）

　　　　　　　顧客層：30代女性 　　価格帯：6000円前後

【配属先】201X年○月 伊勢丹新宿店（来客数：一日●●人程度）配属

　　　　　201X年○月 高島屋横浜店（来客数：一日●●人程度）配属

　　　　　　　　　　　役職：サブチーフ（部下●名）

　　　　　201X年○月 三越恵比寿店 配属（来客数：一日●●人程度）

　　　　　　　　　　　役職：チーフ（部下●名）

【主な担当業務】

・ 化粧品のカウンセリング販売、メークサービス

・ フェイシャルエステの施術

・ イベント／キャンペーンの運営

・ 発注業務、在庫管理

・ スタッフ●名の指導／マネージメント／スケジュール管理

・ 顧客管理、クレーム処理

・ 店舗及び個人予算の設定

【職務実績】

200X年度、年度売上げ目標●●％達成。全国●位

200X年度、年度売上げ目標●●％達成。全国●位

**自己PR**

4年間の販売経験から商品の販売力はもちろん、スタッフとお客様との心の繋がりを大切

にし、お客様との信頼感を築くことを学びました。 お客様と直接接点を持つ存在なので、接客態度・販売方法などすべてがブランドのイメージとしてお客様に感じ取られることを意識した上で仕事を行いました。 これまでの経験を活かしてブランドの育成に貢献したいと考えています。

 以上