

トータルソリューションシステム
専門店総合管理システム



「クラウドPOSによるオムニチャネルの実現方法」



導入実績について

導入実績：300社 3,000店舗

Grand Slam Corp.
- GOTHAM DIVISION -



ES EURO SPORTS



山溪 YAMAKEI



MATSUMARU

iQ Labo

WIZARD
GOLFPROSHOP

STONE WORLD

VOIR
INTERNATIONAL



10

daikanyama



BLESS

HONEY MI HONEY



Natural & Casual Style
WOODY COMPANY

monsluxe

cosmetique atelier
maruman store

MARKS&WEB
choice for your everyday life

ARKnes

買取専門店 おたからや

Rakuzanso
ADVANCE ONLINE

WONDER PHOTO SHOP
FUJIFILM



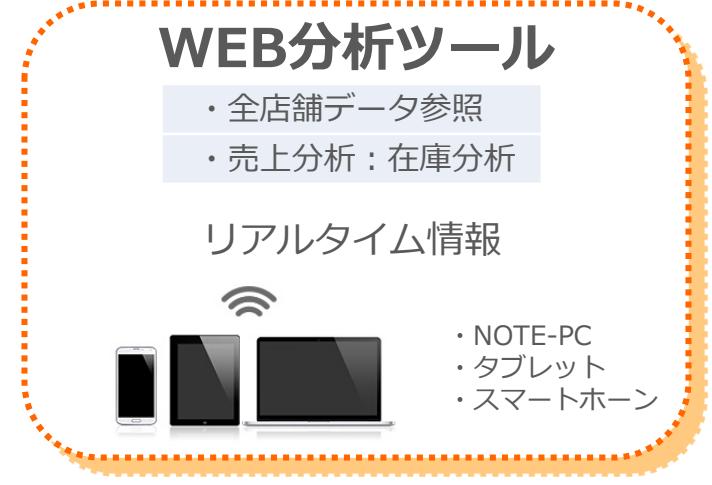
名古屋駅前の登山用品専門店
駅前アルス





Power@POSの特徴について

■ Power@POSクラウドサービス ■



■ 「Power@POSクラウドサービス」の特徴 ■

全店売上情報をリアルタイムに参照・分析が出来ます！

- 店舗毎に全店舗での売上情報を確認する事が可能
- 対象期間指定し、商品分類、仕入先、型番等をセットし、ピンポイントに売上情報を参照する事が出来る
- POSレジから他店舗の売上実績情報を参照する事が出来る

【運用イメージ】

【売上実績情報確認画面】

The screenshot shows a sales performance confirmation screen. At the top, there are search and print options. Below is a summary table:

売上	支款	会計	タグ	前受	販売	支拂
上代 [¥1,495,130]	80		211	¥713,953	0	¥0
下代 [¥868,401]					31	¥320,112

Below the summary is a detailed sales report table:

日付	伝票No.	内税	合計金額	店舗	レジ	
17/11/06	月 13:48 17110020300004	0	72,144	002	00203	
17/11/06	月 12:30 17110020300003	0	5,164	002	00203	
17/11/01	水 10:21 17110020300002	0	89,344	002	00203	
17/11/01	水 10:21 17110020300001	0	50,760	002	00203	
17/10/27	金 17:14 17100020300015	0	756	002	00203	
17/10/27	金 17:13 17100020300013	0	5,292	002	00203	
17/10/27	金 17:12 17100020300012	0	5,292	002	00203	
17/10/27	金 16:58 17100020300011	0	5,130	002	00203	
17/10/27	金 16:57 17100020300010	0	5,292	002	00203	
17/10/27	木 09:31 17100020300009	0	3,240	002	00203	
17/10/18	水 17:16 17100020300008	0	42,120	002	00203	
17/10/18	水 09:34 17100020300007	0	16,200	002	00203	
17/10/17	火 12:29 17100020300006	0	84,240	002	00203	
17/10/17	火 12:21 17100020300005	0	28,080	002	00203	
17/10/12	木 12:20 17100020300004	0	27,466	002	00203	
17/10/10	火 11:26 17100020300002	0	6,264	002	00203	
17/10/10	火 11:26 17100020300001	0	51,800	002	00203	
17/10/10	火 11:26 17100020300001 販売 FREE00203	2	30,000	0	2,400	0
17/10/09	木 11:27 17090020300024	10	130,000	0	10,400	0
17/09/21	木 11:26 17090020300023	1	13,000	0	1,040	0
17/09/21	木 11:26 17090020300023 販売 FREE00203	1	4,060	-1,740	324	0
17/09/21	木 10:56 17090020300019 販売 FREE00203	1	4,384	002	00203	

At the bottom left, there is a note: "対象期間を定めて販売実績のある売上情報表示し、更に検索条件をセットするとピンポイントに販売情報を参照する事が出来ます。更に、他店情報も参照する事が出来ます。"

【売上実績明細情報確認画面】

The screenshot shows a sales detail information confirmation screen. At the top, there are search and print options. Below is a summary table:

売上	点数	前受	販売	支拂
上代 [¥1,495,130]	80	0	¥713,953	¥0
下代 [¥868,401]				¥320,112

Below the summary is a detailed sales report table:

年月	2017/08/01 ~ 2017/11/14
店舗	PRO SHOP
レジ	
区分	
担当者	
顧客	
仕入先	
中分類	
アイテム	
型番	
JANCODE	

At the bottom left, there is a note: "対象期間を定めて販売実績のある売上明細情報表示し、更に検索条件をセットするとピンポイントに売上明細情報を参照する事が出来ます。更に、他店情報も参照する事が出来ます。"

対象期間を定めて販売実績のある売上情報表示し、更に検索条件をセットするとピンポイントに販売情報を参照する事が出来ます。
更に、他店情報も参照する事が出来ます。

対象期間を定めて販売実績のある売上明細情報表示し、更に検索条件をセットするとピンポイントに売上明細情報を参照する事が出来ます。
更に、他店情報も参照する事が出来ます。

■ 「Power@POSクラウドサービス」の特徴 ■



お客様の全店購買情報をリアルタイムに参照・分析が出来ます！

- 全店舗買い回りの購買明細情報を確認する事が出来る
 - 購入明細履歴を期間、商品分類、ブランド、型番等指定し、ピンポイントに会員様の購買情報を参照する事が出来る
 - 購入金額条件、ベスト〇〇位の条件設定で、絞り込む事が出来る、更に、宛名印字を行う事が出来る

【運用イメージ】

【会員購買情報確認画面】

購買分析									
顧客購買分析									
期間 2017/05/01 ~ 2017/06/26 検索実行 条件クリア									
活動	大方購入	中分類	アイテム	ブランド	型番	合計額(以上)	上位人	会員登録	戻る
(指定なし)	(指定なし)	(指定なし)	(指定なし)	(指定なし)	(指定なし)	0	1,000		
日付	時間	名前	店舗ID	区分	ブランド/型番	商品名/サイズ/カラー	金額	担当者	
17/06/22	17:05	K999990005 竹内 誠	001	返済	GIMO'S ttxtx123	スラックス XXL	¥13,500	高橋 麻音	
17/06/22	17:05	K999990005 竹内 誠	001	返済	GIMO'S ttxtx123	スラックス XXL	¥13,500	高橋 麻音	
17/06/22	17:05	K999990005 竹内 誠	001	販売	COMPASS CARD 170522	文具 XS / BL (BLUE)	¥50,000	山田 太郎	
17/06/22	17:05	K999990000 竹内 誠	001	販売	COMPASS CARD 170522	文具 M / BL (BLUE)	¥50,000	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	GIMO'S ttxtx123	スラックス XL	¥13,500	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	OPTEX abs-1234	スープ XL	¥9,000	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	GIMO'S yym-12345	ニット XL	¥7,200	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	GIMO'S yyyy123	ドライベスト XS /	¥18,000	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	ESSEBI www	長袖セーター XL	¥18,000	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	GIMO'S ttxtx123	スラックス XL	¥13,500	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	skclothbitb0137 s / BL (BLUE)	Mens Coat モッズ コート S / BL (BLUE)	¥22,000	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	ROGELIO COLLI zxc-1234	FJL/ベスト S / FK (PINK)	¥25,000	山田 太郎	
17/06/22	18:55	K999990005 K999990005	001	販売	GIMO'S www12345	ニットベスト XL	¥7,200	山田 太郎	

対象期間を定めて購入実績のある会員様の購買情報表示し、更に検索条件をセットするとピンポイントに会員様の購買情報を参照する事が出来ます。

【対象会員情報一覧参照】

対象期間に購買実績のある会員情報を表示し、更に会員属性項目で検索を行い、絞り込みをかけて、宛名印字を行う事が出来ます。

【宛名ラベル印刷】

A technical drawing reference label F24A4-1 located at the bottom center of the page.

【会員様購買情報参照】

会員登録情報					
コード	K000000001				
区分	個人				
登録情報					
名前	佐々木 真理				
性別	女性				
年齢	35歳				
〒	100-0010				
住所	東京都渋谷区渋谷2-21-15				
携帯電話番号	090-XXXX-XXXX				
TEL1					
TEL2					
FAX					
Dメモ	日本語で話すしない				
メール1					
メール2					
生年月日	西暦 [西暦] 年 [西暦] 月 [西暦] 日				
性別	女性				
サイズ					
着用店舗					
レジ伝書					
金曜日 [2017/03/03] 更新日 [2016/07/07]					
基礎 [] 家族 [] 購買履歴 [] 消費積算 [] カード履歴 [] 高島屋履歴					
日付	区分	商品名	数量	金額	担当者
2017/03/01	新規	エスカルボンダベット	1	21500	未選択
2016/07/01	新規	アーバントランブ	1	6800	未選択
2016/06/01	新規	ルート	1	11600	未選択
2016/05/01	新規	パンツ	1	23800	未選択
2016/04/01	新規	用具	1	10000	未選択
2015/12/01	新規	リラクゼーション	1	36800	未選択
2015/11/01	新規	リラクゼーション	1	58000	未選択
2015/10/01	新規	教科	-1	-7000	未選択
2015/09/01	新規	靴	5	35000	未選択
2015/08/01	新規	探偵フィーラ	1	100	未選択
2015/07/01	新規	ミッドクラウド	1	15000	未選択
2015/06/01	新規	ランチ ミズクリエイタ	1	15000	未選択
2015/05/01	新規	シャツ	1	5800	未選択
2014/11/01	新規	ドスマベスト	1	9524	未選択
2014/10/01	新規	ダランジカット	1	25000	未選択
2014/09/01	新規	ニット	1	4900	未選択
2014/08/01	新規	ニットベスト	1	19800	未選択
2014/07/01	新規	ショッピック	1	19800	未選択
2014/06/01	新規	ダランジカット	1	25000	未選択
2014/05/01	新規	カット	1	2500	未選択
2014/01/01	新規	靴	1	3500	未選択

■ 「Power@POSクラウドサービス」の特徴 ■

SKU単位の商品在庫管理機能が充実しています

- 商品型番（メーカー品番）、SKU、JANコード（単品）による在庫の照会ができる
- 商品入庫や移動の確認、受注状況、発注状況、自店、他店舗の商品在庫状況を確認できる
- 商品投入日を起点として商品在庫状況を確認できる

【運用イメージ】

【SKU商品店舗別在庫照会】

SKU商品店舗別在庫照会								
現在庫照会								
月次在庫照会 EC在庫更新 戻る								
型番	商品名	カラー	サイズ	JANCODE	在庫数	受注残数	残り数	発注残数
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BL (BL)	1	2002010000207	10	0	8	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BL (BL)	2	2002010000214	10	0	8	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BL (BL)	3	2002010000221	10	0	8	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BE (BE)	1	2002010000177	10	0	8	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BE (BE)	2	2002010000184	10	0	8	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BE (BE)	3	2002010000191	10	0	8	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	CMO (CM)	1	2002010000238	10	0	8	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	CMO (CM)	2	2002010000245	10	0	8	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	CMO (CM)	3	2511401313043	10	0	8	0

※商品毎の各店舗別現在在庫を参照出来ます

SKU商品店舗別在庫照会								
現在庫照会								
型番: BM-123 色: BL (BLUE) サイズ: 1 JANCODE: 2002010000207 価格: 64,000円 戻る								
型番	商品名	色	サイズ	JANCODE	在庫数	受注残数	残り数	発注残数
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BL (BL)	1	2002010000207	2	0	2	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BL (BL)	2	2002010000214	2	0	2	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BL (BL)	3	2002010000221	2	0	2	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BE (BE)	1	2002010000177	2	0	2	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BE (BE)	2	2002010000184	2	0	2	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	BE (BE)	3	2002010000191	2	0	2	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	CMO (CM)	1	2002010000238	2	0	2	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	CMO (CM)	2	2002010000245	2	0	2	0
BM-123	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	CMO (CM)	3	2511401313043	2	0	2	0

※全店舗合計商品別在庫を参照出来ます

■ 「Power@POSクラウドサービス」の特徴 ■



商品在庫状況を確認しながら、次の仕入発注、移動処理を行う機能が充実しています。

- 商品型番（メーカー品番）、JANコード（単品）による在庫照会が可能
 - 売れ筋情報、死筋情報、商品投入日、売れ行きを確認しながら行う事が可能
 - 売上数、基準在庫数からの不足を基準にしながら行う事が可能
 - 倉庫在庫の配分移動処理、不良在庫の引き上げ移動処理等が可能

【運用イメージ】

※商品毎の販売数、在庫数、出入庫数を確認しながら各店舗一括移動登録が可能となります。

【SKU商品一括移動、発注】

999 株式会社パワーポス

一括登録入力								
<前の商品 次の商品> 集計期間: 2017/01/01~2017/03/31 仕入先を選択 クリア 戻る								
ブランド	NAYA	サイズ						
アイテム	イブ	色	BE (BE(E))					
品番	IB-12	備考	20170110017					
品名	ベニスIPソファ BIMAKES 全3色	上代	¥64,800					
全店合計		入庫数	売上数	在庫数	基準在庫	受注残	発注残	今回発注
店舗ID	発生店舗							
001 TOP BASE		2	0	2	0	0	0	0
002 PRO SHOP		2	0	2	0	0	0	0
003 委託店舗 (4)		2	0	2	0	0	0	0
004 ECショップ		0	0	0	0	0	0	0
005 倉庫 (A)		4	0	4	0	0	0	0
013 施業直営		0	0	0	0	0	0	0
999 株式会社パワーポス		0	0	0	0	0	0	0

※商品毎の販売数、在庫数、入出庫数を確認しながら各店舗一括発注登録が可能となります。



**それでは実際のデモ画面を
ご覧ください !!**

■ つながる連携機能（ネットショップ完全連携） ■

日本初!*
日本唯一!

複数リアル店舗・倉庫在庫と
複数ネットショップ在庫の

完全連動

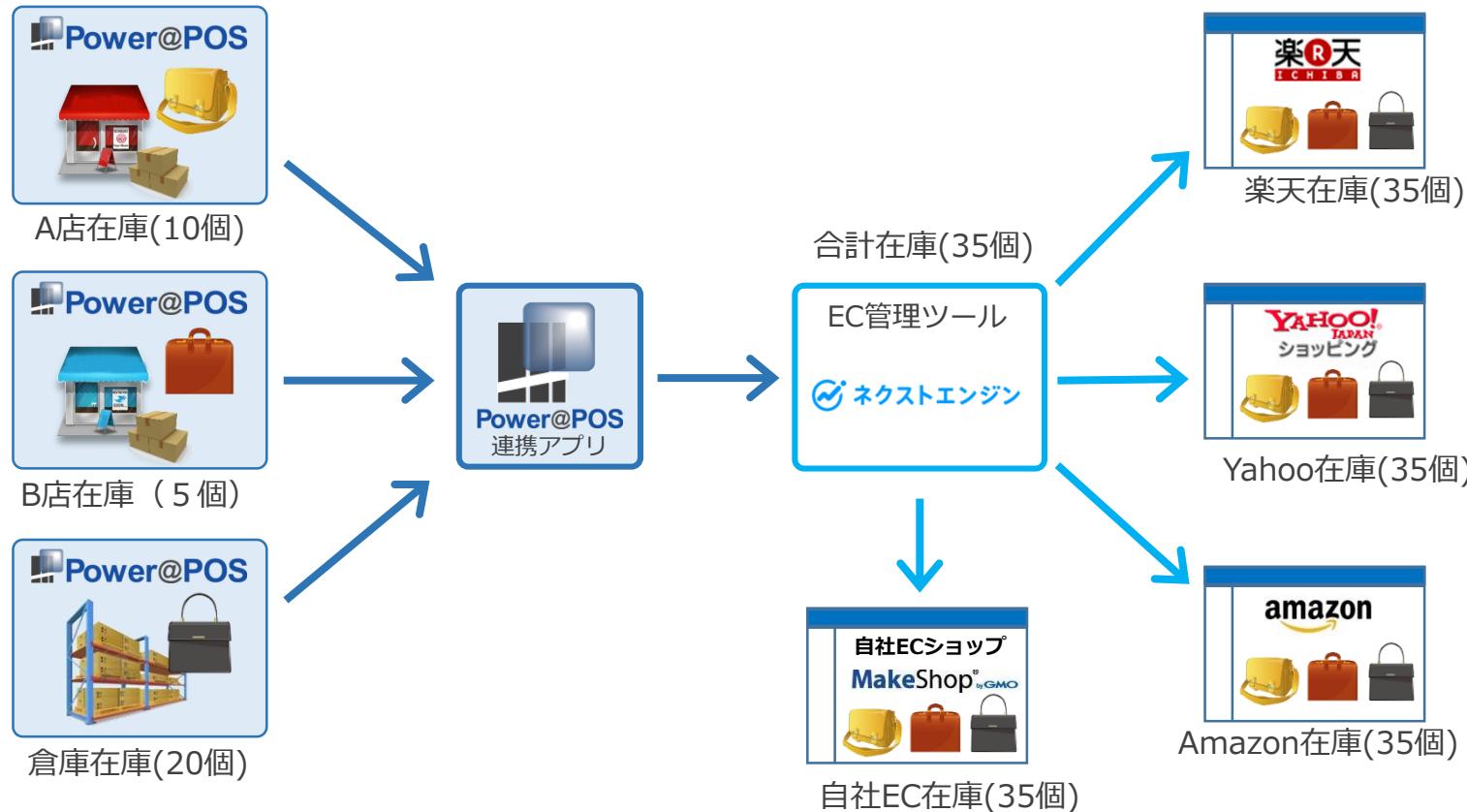


Power@POS with ネクストエンジン なら、
在庫販売チャンスを最大化できます。

※2015年4月 当社調べ。

■ つながる連携機能（ネットショップ完全連携） ■

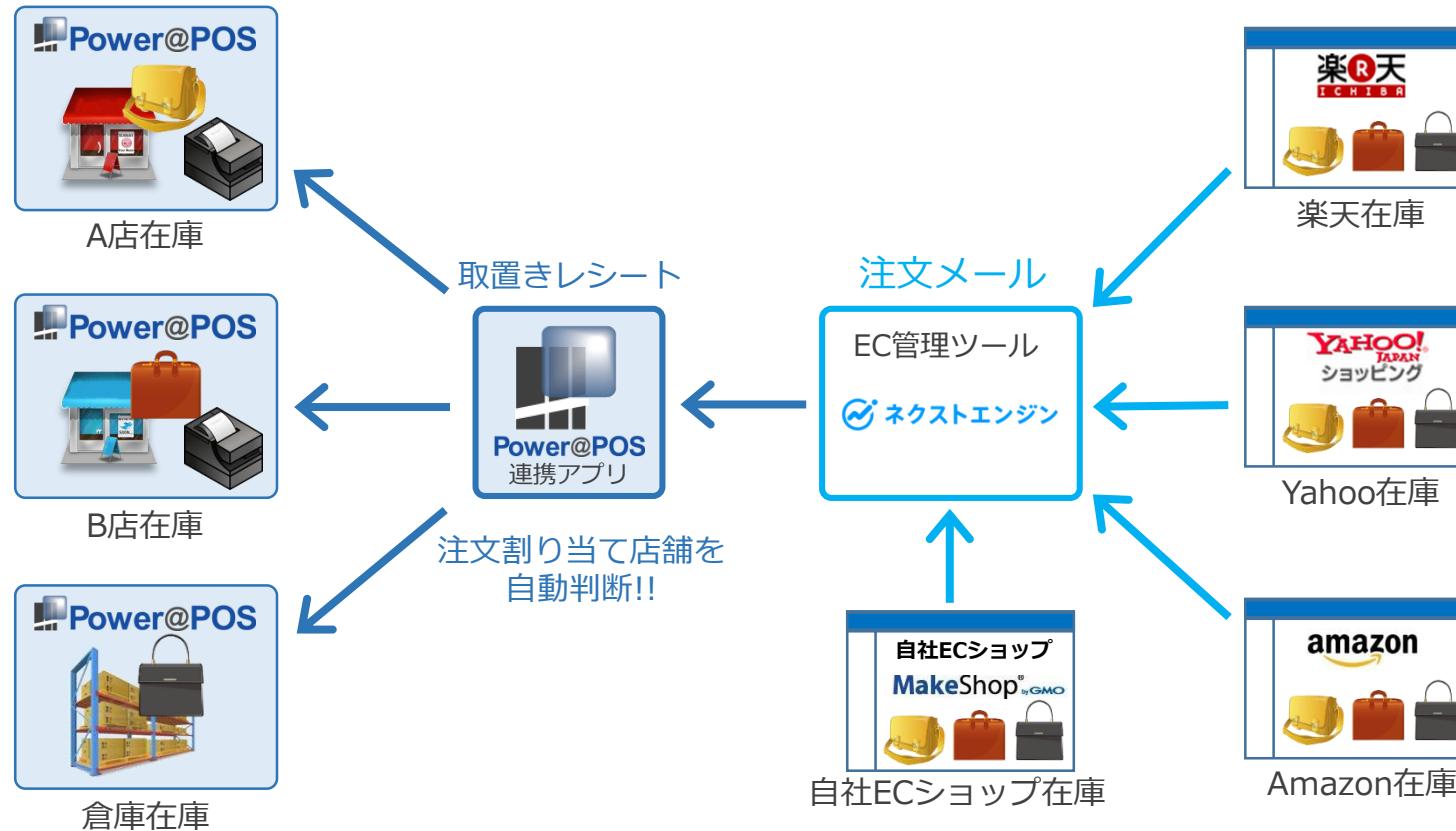
店舗業務を効率化して、人的ミスの防止、クレームの防止を実現します。



複数のリアル店舗・倉庫の在庫を一元管理して、ネットショップと自動連動します。

■ つながる連携機能（ネットショップ完全連携） ■

売り越し注文(在庫切れ)による店舗都合キャンセルを防止できます。



リアル店舗には、取置き指示レシートを自動印刷します。POS画面でも注文状況を確認できます。

実際の「取り置きレシート」です。



Power@POSの「合計在庫ネット連動」で出来る事

- 1. 販売チャンスの最大化による売上拡大**
- 2. 売れ残り在庫リスクの最小化**
- 3. 在庫消化スピードアップによる資金回転率の向上**
- 4. 店舗業務のシステム化による作業効率の向上、
人的ミスの防止、クレームの防止**

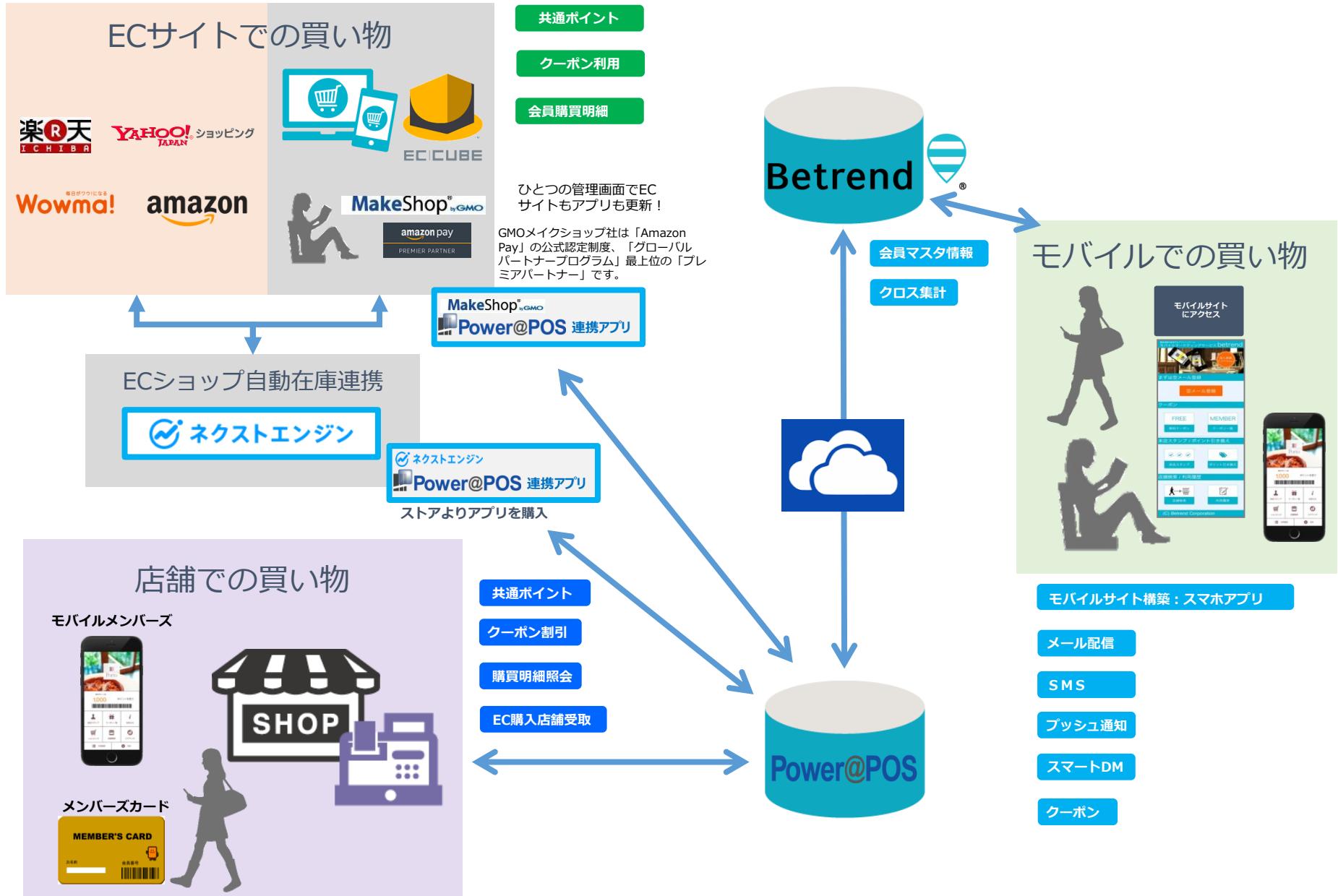
- ・ ネットショップ注文を最短5分間隔で取得します。納品時のリアル店舗間の在庫移動量を最小化するように、注文商品の在庫確保拠点を自動的に割り当てます。
- ・ 全ての店舗・倉庫で、ネットショップ注文割り当て分を差し引いた正味の在庫数を、リアルタイムに確認できます。
- ・ ネットショップ注文を割り当てた店頭在庫の引き上げ指示を自動通知します。ネット・リアルの同時売りによる売り越しリスクを最小化できます。
- ・ ネットショップ受注CSV取り込み時に、リアル店舗間の在庫移動が必要かどうかを自動的に判断して、移動伝票を作成します。各店舗では、配信されてきた移動伝票の通りに在庫移動させるだけです。
- ・ 合計在庫の集計に含める店舗や、実際に商品を揃えてネットショップ注文を納品する店舗は、それぞれ優先順位を付けて自由に設定できます。

店舗での作業時間の短縮により、店舗での販売時間を拡大する事が可能となりました

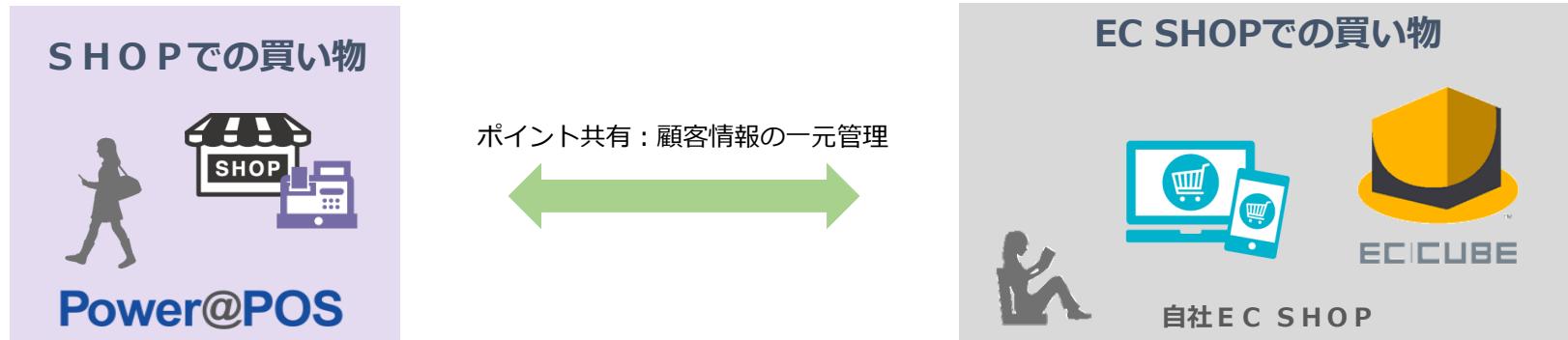


リアル店舗とネット店舗 (“O2O” の実現)

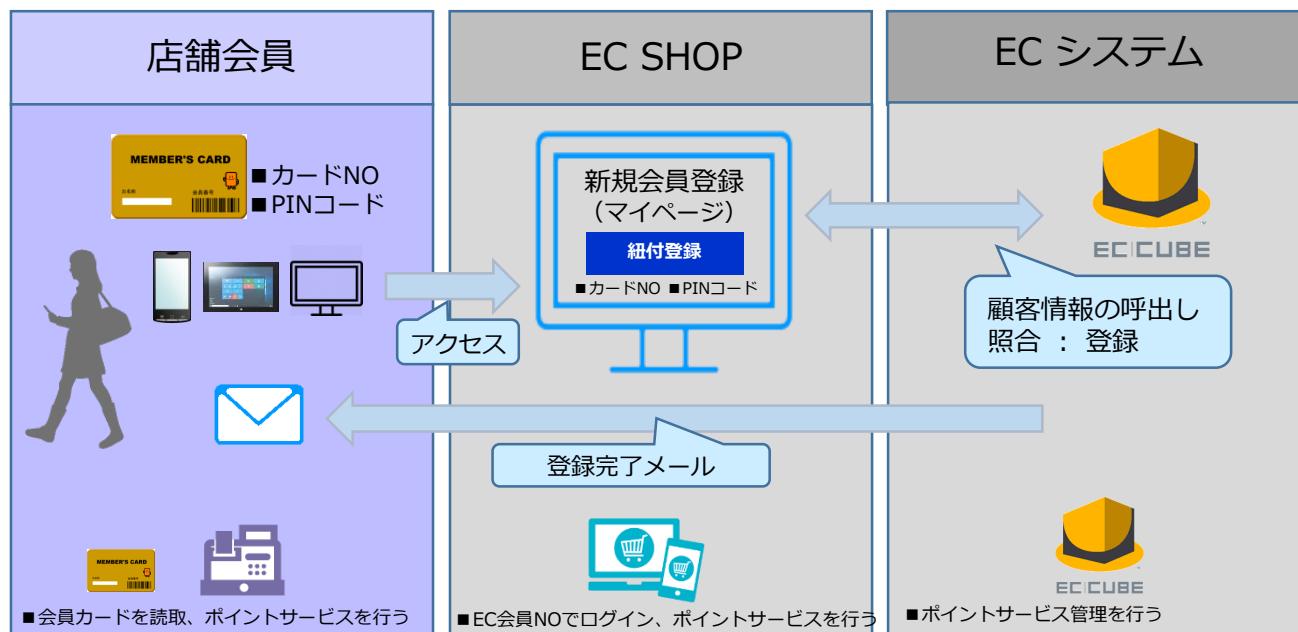
■つながる連携機能で、貴社の強みを最大化させる O2Oプラットフォーム ■



●自社EC SHOP会員ポイントサービス連携システムについて

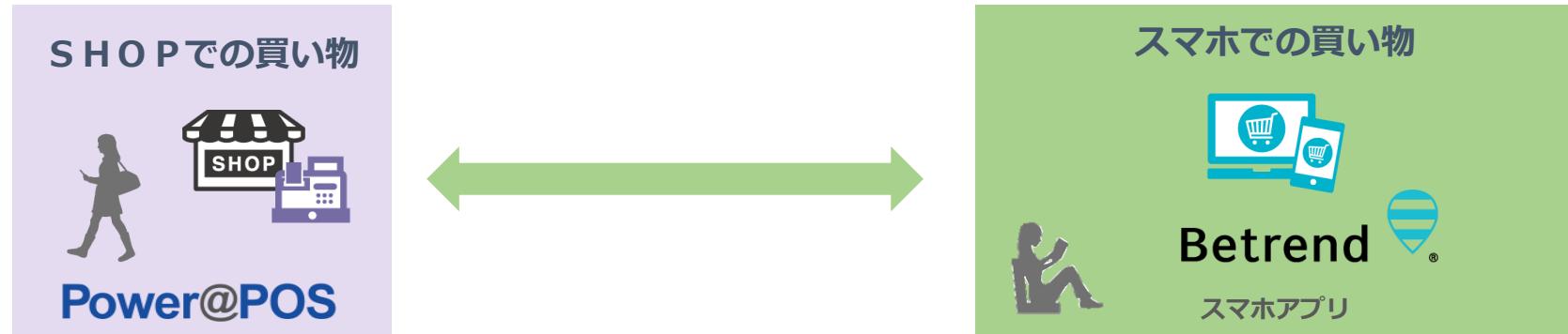


実店舗とEC SHOPのポイント：顧客情報を一元管理するためには、実店舗とEC SHOPの連携や会員の紐付けが必要になります
既に実店舗の会員であればEC SHOPの会員登録時に実店舗会員IDとPINコードを入力して紐付け登録を行います

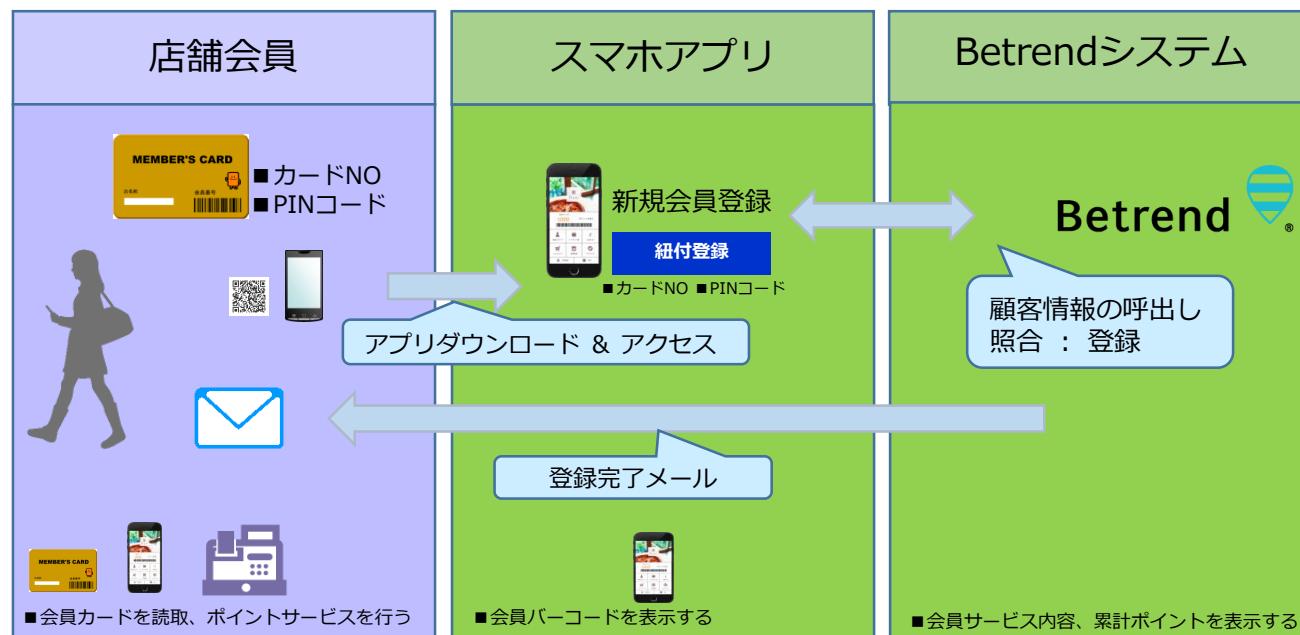


紐付け登録が完了すれば、実店舗とEC SHOPのポイント管理、顧客管理が統合され、一貫した接客、販促が可能となります。

●スマホアプリサービス連携システムについて



実店舗の会員とスマホアプリ会員の情報を一元管理するためには、実店舗とスマホアプリの連携や会員の紐付けが必要になります
既に実店舗の会員であればスマホアプリの会員登録時に実店舗会員IDとPINコードを入力して紐付け登録を行います

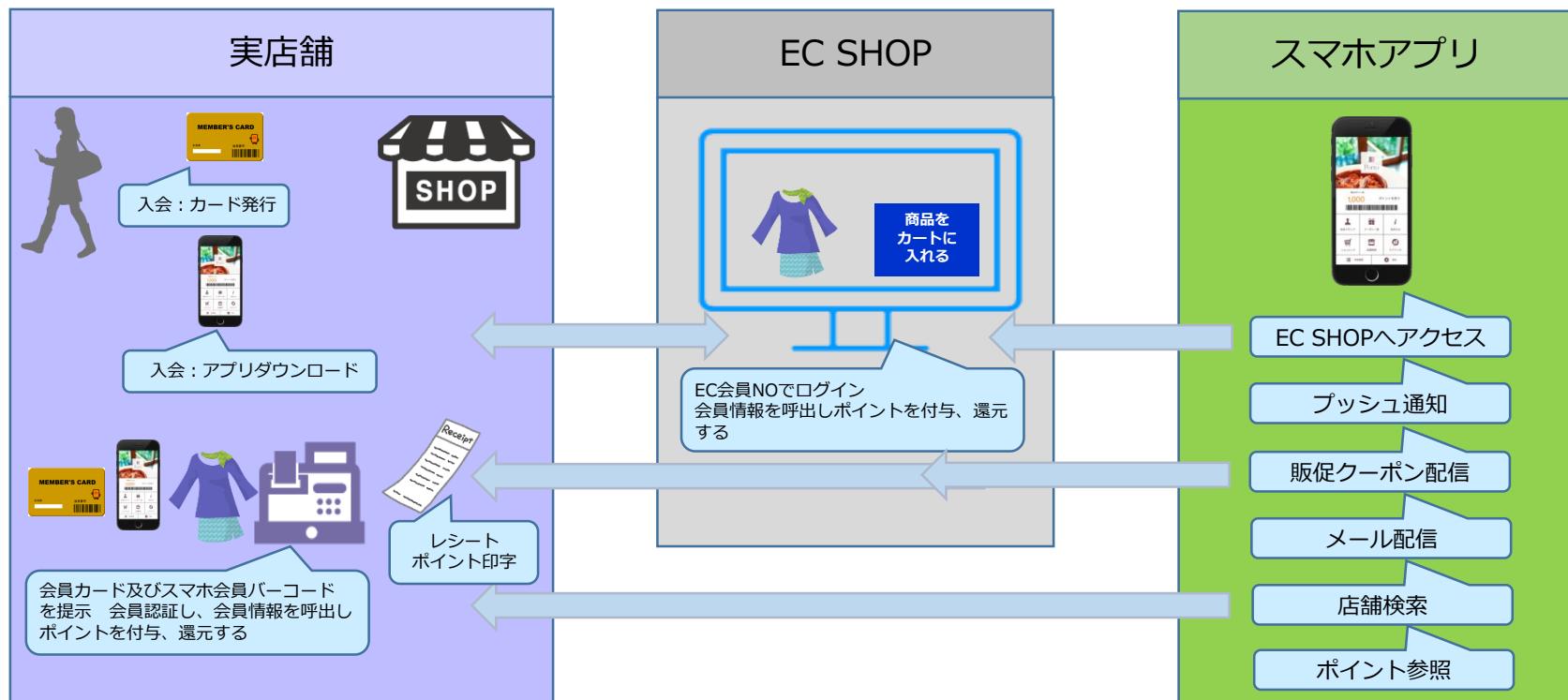


紐付け登録が完了すれば、実店舗とスマホアプリの、顧客管理が統合され、一貫した接客、販促が可能となります。

●リアルSHOP：自社ECSHOP：スマホアプリサービス連携について



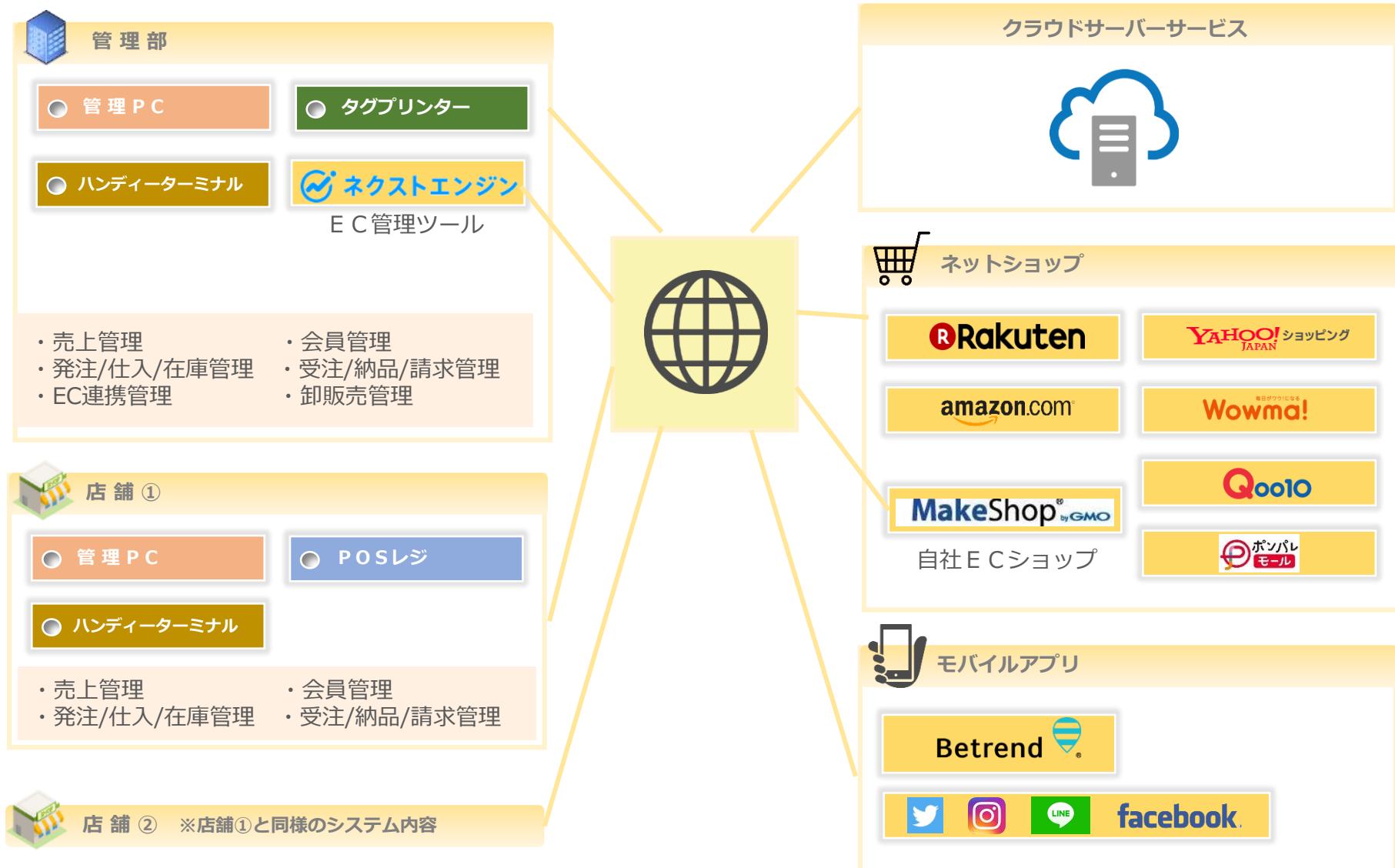
実店舗とEC SHOPのポイント：顧客情報を一元管理するためには、実店舗とEC SHOPの連携や会員の紐付けが必要になります
既に実店舗の会員であればEC SHOPの会員登録時に実店舗会員IDとPINコードを入力して紐付け登録を行います





“O2O” 連携導入事例

■ ダーツショップ様（宮城県）：リアル：13店舗／EC：8店舗 ■ 年商：12億



■つながるスマホアプリサービス ■

★コロコロ惹かれる新着アイテム



★特典を受け取るために再来店を促す



★リアル ショップに足を運んで
来店スタンプを集める



ネットショップ



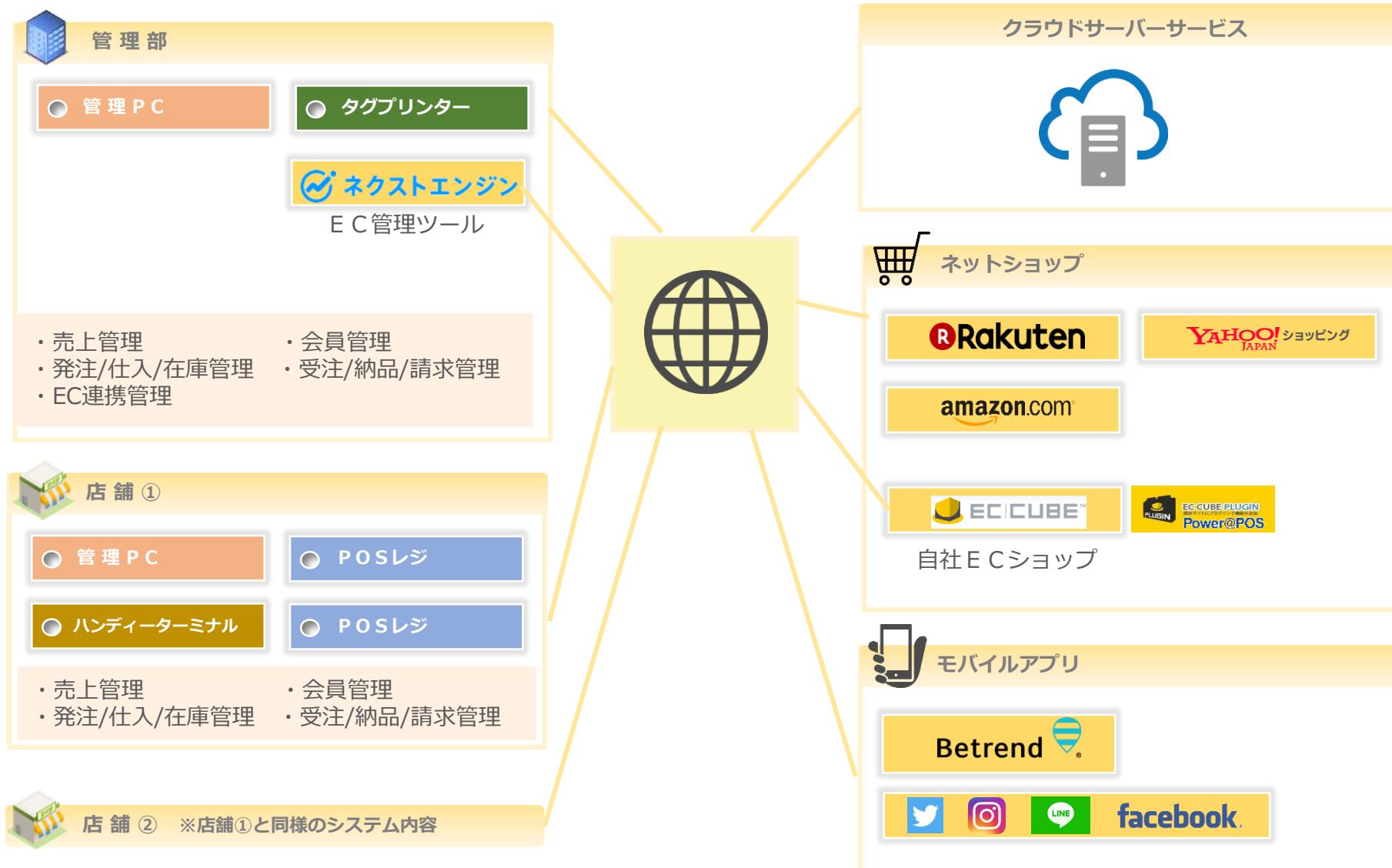
★検索せずにネットショップにワンタップ誘導する

ビートレンド株式会社 資料から抜粋使用しています。



★来店スタンプを集めるとユニークな
ショップアイテムがもらえる

■ シューズショップ様（東京都）：リアル：2店舗／E C：3店舗 ■ 年商：5億

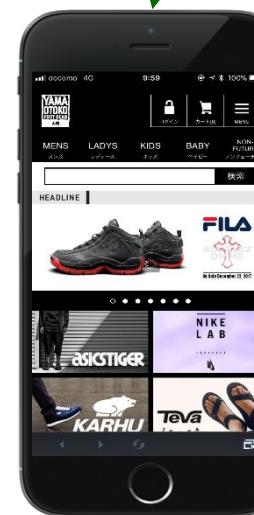


■つながるスマホアプリサービス ■

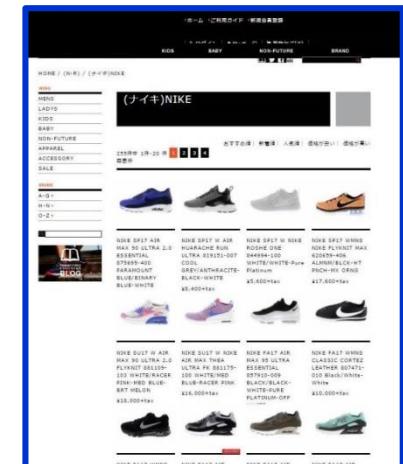
★ココロ惹かれる新着アイテム



★リアルショップでもネットショップでも共通のポイントサービスを行う



ネットショップ



★抽選販売特典を受け取るために
再来店を促す



★SNSへ連携し、
大きな集客効果を演出する

★検索させずにネットショップに
ワンタップ誘導する



“ひろがる”・“つながる”機能

■ ひろがる連携機能（つながる機能） ■

■Amazon FBA



※フルフィルメント by Amazon (FBA) は、Amazonの世界屈指の配送システムを活用し、商品の保管から注文処理・出荷・配送・返品に関するカスタマーサービスまでを提供するだけでなく、Amazon.co.jpでの販売力を強化し、売上拡大を支援するサービスです。

- Amazon FBA 商品出荷データと連携する事ができます。
★在庫管理、★売上管理が連携可能となります。

※ 注意事項

- Amazon FBAデータ連携については、オプション設定となります。
初期設定費用￥30,000円　月額利用料￥2,980円　が必要となります。
- 運用設定においてAmazon FBA倉庫（仮想倉庫）を作成します。

■ ZOZOTOWN



※日本最大級のファッショントランクサイト

人気ブランド【5810】・商品【52万点以上】！定番やトレンドの新品アイテムから
ブランド古着まで「ツケ払い」ならお支払は2ヶ月後！即日配送（一部地域）で最短当
日お届けを行う通販サイトです。

- ZOZOTOWN 商品販売データと連携する事ができます。
★在庫管理、★売上管理が連携可能となります。

※ 注意事項

- ZOZOTOWN 商品販売データ連携については、オプション設定となります。
初期設定費用￥30,000円　月額利用料￥2,980円　が必要となります。
- 運用設定においてZOZOTOWN（仮想店舗）を作成します。

ZOZOTOWN

■ ひろがる連携機能（つながる機能） ■

POSレジとの連動で2度打ちによる入力ミスを防ぎ、より正確でスピーディな決済を可能にします。

インターネット環境を利用するので、処理が速くお客様をお待たせしません。

1台のリーダライタで、**多様な決済を提供、クレジット、デビット、銀聯のほか、ポイント、複数の電子マネーに対応しました。**
新しい電子マネー追加も容易です。



■東芝テック(株)製 ■



■オムロン(株)製 ■



■パナソニック(株)製 ■



【 高セキュリティの決済機能を実現 】

- ・ ICチップ付きのクレジットカードと磁気タイプのクレジットカードの両方の読み取りに対応しています。
Power-POS・アプリがインストールされていれば、アプリ内でシームレスに処理が完結し、4桁の暗証番号を入力するPINパッド付きタイプ ICカードリーダが、POSレジなどとUSBで通信します。

(※1) Power-POS/ペイメントのご利用には、別途クレジット会社との契約が必要になります。

※交通系電子マネー・QUICPay・その他電子マネー等については、別途クレジット会社との契約が必要となります。

■ ひろがる連携機能（つながる機能） ■

■ WeChatは中国IT企業大手のテンセント(Tencent)社が提供するサービスで、中国語では「微信(ウェイシン)」。

LINEに類似した、チャット、音声チャット、画像、動画等が楽しめるチャットアプリです。チャット機能の他、友人とのモーメンツの共有、配車サービス、ネットショッピング、チケット購入から、娯楽施設検索サービス、公共料金のPay機能など生活に密着したアプリとなっています。WeChatPayは「WeChat」を運営するテンセント社が提供するスマートフォンの決済サービスです。

利用者は予めスマートフォンにインストールされた「WeChat」に銀行カードを登録するだけで利用可能となります。

商品購入時には店舗でQRコードを提示するだけで決済が完了します。



微信支付

支 支付宝
ALIPAY

UnionPay
銀聯

WeChat



- ・月間アクティブユーザー9億人
- ・ユーザーの40%以上は企業に勤める会社員
- ・60%は購買力の高いユーザー
- ・55%以上のユーザーが1日1時間以上利用
- ・32%のユーザーは1日2時間以上利用している

■ 中国でスマートフォン（スマホ）を使った電子決済サービスが急拡大し、日本企業に商機を生み出しています。

2016年の市場規模は前年から3割強増え、円換算で**200兆円に迫る勢い**です。

世界最大規模になった中国の「スマホ決済圏」は訪日中国人が増える日本にも広がりはじめています。

中国で主流の簡易型は**小規模店舗でも導入しやすく**、普及すれば日本のスマホ決済の多様化につながる見通しとなっています。

■ WeChatPayは、トランザクション回数(決済回数)がアリペイの約**4倍！4億人のユーザー**がおり飲食店や小売店、など生活に深く浸透しています。WeChatの機能で購入後のコミュニケーションも取りやすくなっています！

■ 消費者側のメリット

1:WeChatのアプリを立ち上げ**QRコードを見せるだけ**なので小銭を出す手間も要らない！

2:事前に企業の公式アカウントから情報を集めておいて**当日クーポンや割引**を使ってお得に買い物が楽しめる！

■ 運営側のメリット

1:普段使用している決済方法のため**認知度が高くなる！**

2:WeChatの公式アカウントを通じて**アプローチ可能！**

3:クレジットの平均3~5%より**安価な手数料！**

■ ひろがる連携機能（つながる機能） ■





“お申込み” から “導入” までの流れ

■ お申込み、ご契約までの流れ ■

ステップ1 お問合せ



インターネット

ネットからお問合せ



電話

電話からお問合せ

ステップ2 オンライン紹介



インターネット

オンラインでのお打合せ：デモンストレーションにて確認頂きます

ステップ3 お見積



インターネット

最適なプランのご提案とご要望の内容にて導入費用を確認頂きます

ステップ4 ご契約



ご契約を締結頂きます

ステップ5 リース契約



リースをご利用の場合、リース契約を締結頂きます

■ 導入までの流れ ■

ステップ1 ご契約 → 納品

ご契約 → 納品

POSレジ等機器、システム、操作手順書（マニュアル）など
納品いたします

約1週間

ステップ2 セットアップ

セットアップ

インストール手順に従いセットアップして頂きます

約1日

ステップ3 各種マスタ登録

各種マスタ登録作業

運用に必要な各種マスタを登録して頂きます

約1週間

ステップ4 テスト運用

テスト運用

操作練習などを行います

約2~3日

ステップ5 稼働

本稼働：保守サポート

システム稼働を開始し、保守サポート（有償）をさせていただきます

約3週目に
START

■ ご安心いただけるアフターサポート ■



メール

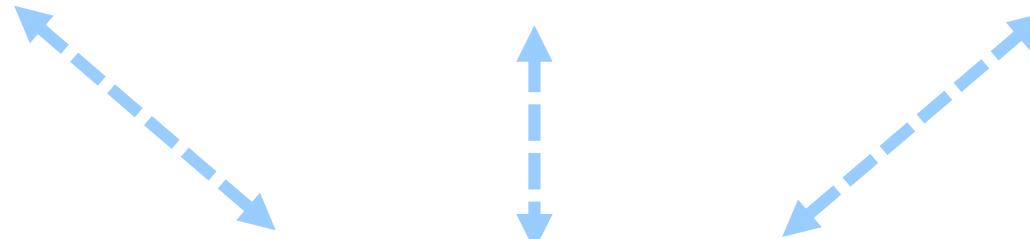


オンライン



ヘルプデスク

Power-POSの使用方法やトラブル解決にご利用ください



充実したサポート体制にてご安心頂けます！

受付 (時間帯09:30~17:30)



ご契約者様向けに、有料にて365日ご利用頂けます



“導入コスト”？

■ 概算費用 ■

1店舗



2店舗 + 1倉庫



6店舗 + 1倉庫





★ **Power-POSタブレット for Windows
(CLIDE® W10C2 (タブレット) 10.1インチ)**

通常価格 (税抜) ~~¥159,730円~~

販売価格 (税抜) ¥ 111,800円

★ **Power-POSタブレット for Windows
(CLIDE® W10C2 (タブレット) 10.1インチ)**

通常価格 (税抜) ~~¥238,600円~~

販売価格 (税抜) ¥ 171,200円

★ **Power-POSタブレット for Windows
Endeavor TD160E (タブレット) (15.6インチ)**

通常価格 (税抜) ~~¥300,400円~~

販売価格 (税抜) ¥ 251,300円

★ **Power-POS PC-POS tauchi for Windows
(15.6インチワイド)**

通常価格 (税抜) ~~¥357,600円~~

販売価格 (税抜) ¥ 279,900円

■ システム周辺機器 ■



★ Power-POS ラベルプリンター (ST-312R : (株)サトー)

通常価格 ¥808,000円 (税別)
販売価格 **¥606,000円** (税別)
※保守：別途



★ Power-POS ラベルプリンター (RT-308R : (株)サトー)

通常価格 ¥438,000円 (税別)
販売価格 **¥328,500円** (税別)
※保守：別途



★ Power-POS ラベルプリンター (エヴィEV212R : (株)サトー)

通常価格 ¥284,000円 (税別)
販売価格 **¥213,000円** (税別)
※保守：別途



★ Power-POS ラベルプリンター (ピータッチQL-720NW : ブラザー)

通常価格 ¥42,400円 (税別)
販売価格 **¥29,600円** (税別)
※保守：別途



★ Power-POS ハンディーターミナル (BT-600: (株)キーエンス)

通常価格 ¥288,000円 (税別)
販売価格 **¥130,000円** (税別)
※保守：別途



★ Power-POS Bluetooth搭載CCDタッチスキヤナ

通常価格 ¥28,800円 (税別)
販売価格 **¥24,500円** (税別)
※保守：別途



★ Power-POS Bluetooth搭載CCDタッチスキヤナ

通常価格 ¥35,000円 (税別)
販売価格 **¥24,500円** (税別)
※保守：別途



★ Power-POS バーコードタッチスキヤナ

通常価格 ¥17,000円 (税別)
販売価格 **¥11,900円** (税別)
※保守：別途



“お任せください”！

■ 株式会社タスネットの概要 ■

代表者

山田 和司

設立

2000年5月

所在地

- 本社

東京都港区赤坂2丁目21-15赤坂OSビル4階

- 本店：広島事業所

広島市中央区東平塚町10-5-1302

- 熊本事業所

熊本市中央区神水2丁目16-11-202

- 新宿オフィス

東京都新宿区新宿4-3-17FORECAST新宿SOUTH 5階

事業内容

- リテールソリューション事業

- ・アパレル・ファッショング・小売業向け販売管理システム(POS)の研究・開発・販売事業
- ・ECサイト受注、在庫管理システムの研究・開発・販売事業
- ・携帯端末(モバイル)を利用した、集客・接客・分析機能付き顧客管理システム(CRM)の研究・開発・販売事業

- ITソリューション事業

- ・中小企業向け社内ネットワーク管理事業
- ・ネットワーク・サーバーシステム構築・管理運用支援事業
- ・Webサイト・ECサイト構築・管理事業

当社のミッション

「お客様に喜んで頂きたい」・「我々にしか出来ない事をやります」
・「人」と「技術」と「思いやり」



“ビジネスパートナーについて”

株式会社タスネットでは、専門店総合管理システム「Power@POS」のビジネスパートナーを募集しています。

当社は創業以来、一貫してお客様(小売業様)に喜んでもらえるシステム開発に取り組んでまいりました。どこよりも先駆けて、「えっ、そんな事が出来るの?」と思って頂けるような、世間を驚かせる製品開発に挑んでまいりました。その思いが形になった製品がこのPower@POSです。

常にお客様(小売業様)の立場で考え、在庫コントロール、来店されるお客様の顔が見える顧客管理(モバイルポイントシステムも含めた)そしてネットショップとのリアル在庫管理等々、「よく出来てるねえ!」と言って頂ける、かゆいところに手が届く製品になっていると考えております。これからもお客様(小売業様)にとつて使いやすくお役に立てる製品作りに邁進してまいります。

Power@POSの成長に期待して頂ければ幸いです。

POSシステムの導入をお考えのお知り合い様をご紹介頂く紹介プログラムから、販売・契約まで行って頂く販売代理店プログラムまで、貴社のスキルに合わせたプログラムをご用意しております。



下記に「ビジネスパートナー制度」をご案内いたします。 (※対象はパッケージ販売プランに限ります)



ご紹介プログラム

POSの導入を考えているお知り合いをご紹介いただければ、すべて当社が営業・契約・販売・設置・指導・メンテナンスを行います。

● 1社紹介で、30%キックバック

貴社がご紹介された企業様が、弊社にて利用契約した場合、ご紹介された企業様のライセンス利用契約金額（税抜）の30%のコミッショナをお返しいたします。

※導入サポート料金、保守サポート料金、ネットショップ連携オプション機能利用料金は対象外となります。

● Power-POS営業用ツールの提供

専用の営業用デモ環境を使って、実際の動作とあわせてご説明いただけます。
また、営業資料をご提供いたします



販売代理店プログラム

「Power@POS」の紹介、営業・契約・設置・指導を行い、導入後のシステムサポートを当社が行います。

● システムライセンス価格を、30%OFF

貴社が利用契約した場合、契約対象のシステムライセンスを30%OFFしお仕切り価格として販売致します。

※導入サポート料金、保守サポート料金、ネットショップ連携オプション機能利用料金は対象外となります。

● Power-POS営業用ツールの提供

専用の営業用デモ環境を使って、実際の動作とあわせてご説明いただけます。
また、営業資料をご提供いたします

ご清聴ありがとうございました！