

WHAT's 信越企業

「ケンタッキー・フライド・チキン」と「ピザハット」、この2つのブランド商品を新潟県を中心に提供している唯一の企業。それが私たち信越企業です！フードサービスを通じて、たくさんの“HAPPY”を創造しています。

※2025年1月現在の情報です

信越企業が新潟県で初めて ケンタッキー・フライド・チキンを出店

先代の社長がオーストラリアのケンタッキー・フライド・チキンを訪れた際、おいしさと店の雰囲気感銘を受け、“新潟で展開したい！”と決意したのが信越企業のはじまり。1971年に、新潟県1号店として新潟寺尾店をオープンしました。



店舗数



新潟県 **18** 店舗
福島県 **1** 店舗



新潟県 **8** 店舗

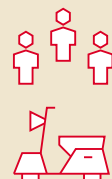
設立

1972 年



従業員数

社員 **50** 名
パート・アルバイト **600** 名



平均勤続年数

15.6 年



もらって嬉しい
手当やサポート
が充実！



転勤手当

毎月最大6万円までの
住宅補助を支給

※転居を伴う転勤時

帰省交通費

実家帰省時に2往復分の
高速・ガソリン代を
毎月支給

※転居を伴う転勤時

定期健康診断

年2回までの健診費用を
会社が全額負担

ほかにも

団体医療保険や死亡保険の加入、ちょっと嬉しい従業員割引など、社員の健康や働きやすさを考えた会社側のサポートが充実しています。



おいしさで人をしあわせにしたい。

信越企業株式会社

〒950-2052 新潟県新潟市西区寺尾7番8号 TEL.025-260-3003



採用サイトも
CHECK!



RECRUITING GUIDE



I'd like to do a person happily by gusto.

SHINETSU KIGYO CO. LTD.



食を通じて、 笑顔としあわせを 届けるシゴト。

「ケンタッキー・フライド・チキン」(KFC)と「ピザハット」の
フランチャイズ事業を展開。「おいしさで人をしあわせにしたい。」という理念の下、
半世紀以上にわたって変わらぬ味を届けています。

将来的にはマネジメント管理を目指します

多くの社員が店舗スタッフとしてキャリアの第一歩を踏み出します。調理や
接客をはじめとするオペレーション業務全般に加えて、現金や在庫、アルバ
イト採用を含めた労務管理といったマネジメント業務を担い、パート・アルバ
イト約30名で構成された一つのチームをまとめ上げながら店舗運営に必要な
スキルとノウハウを習得。日々現場に立ち、さまざまな形態の店舗を経験
していく中で着実にキャリアを積み重ねていきます。

世界基準のハイレベルな教育体制

世界最大級の外食グループ「ヤ
ム・ブランズ」の一員である当
社は、KFC及びピザハット本部
と共通の充実した教育システ
ム・研修プログラムを用意。
個々の目標やレベルに合わせ
た教育メニューで社員の成長を
しっかりサポートします。



笑顔があふれるHAPPYな職場

社員とパート・アルバイトがそれぞ
れの役割を理解しながら一丸とな
って店舗づくりに励みます。店ご
との特徴はありますが、明るくチ
ームワークが良いという点は全
店共通。優しい先輩やスタッフも
多く、すぐに馴染めます。個々
のライフプランに合わせた働き
方の相談もできます。



現金の管理



在庫の管理



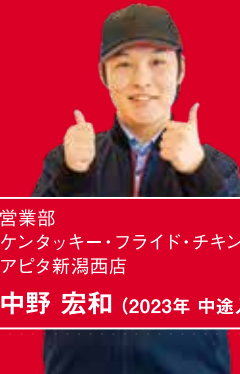
人材の管理



スタッフが成長していく姿を
見ることに喜びを感じます



KFCの日本最高峰の調理&接客技術を競う「CHAMPSチャレン
ジ」にチームで挑戦しました。現在は自分がこれまで培ってきたスキ
ルや経験を、店長として分かりやすく伝えることに注力しており、一
緒に働く仲間の成長や活躍が自身のやりがいにもなっています。



営業部
ケンタッキー・フライド・チキン
アビタ新潟西店
中野 宏和 (2023年 中途入社)

仕事の幅も広がり、高いモチベーションで働けています

店舗スタッフをまとめ上げるキャプテンのような存在でありたいと
いう思いがあり、常にコミュニケーションを大切にしています。
店長と共に作り上げたチームに誇りを持っていますし、少しずつ
仕事を任せてもらえるようになって今は毎日が充実しています。



弱音を吐くことができる仲間の存在が心強いです

全国的にも珍しい、KFCとピザハットが同じ店舗内に併設
された2in1スタイルの店舗で、食材発注や人員配置などの
管理業務を担っています。同僚の存在が大きく、互いにフォローし合える信頼関
係が構築できているので、トラブルや困難にも立ち向かえます。



営業部
ケンタッキー・フライド・チキン
リバーサイド千秋店
櫻井 和奏 (2023年 中途入社)

お客さまからもスタッフからも信頼され、新潟で一番の店舗をつくりたいです

クリスマスなどの繁忙期はマネジメント力や対応力が試されます。
スタッフの協力を得ながら現場をうまくコントロールし、目標達成と
人材育成の両方を成し遂げた時は大きな達成感を味わえます。
また、お客さまの笑顔を見ると仕事のモチベーションが高まります！



営業部
ピザハット リオンドール北三条店
副店長
五十嵐 茂隆 (2022年 中途入社)